

頑張る企業の皆様へ魅力ある情報を

Progress

浦安商工会議所だより

—プログレス—



2023.10-11

Vol.366

www.urayasu-cci.or.jp/

特 集

採用、育成、そして活躍
Z世代と働く

—後編—

浦安商工会議所主催セミナーのご案内

- Google利活用および IT活用セミナー
- DX化による利益率20%超えの常識を覆す工場創り！
- 無料です！使わないなんてもったいない！
浦安商工会議所WEB会員システム活用術

夢を叶えよう！『創業支援プレセミナー』のお知らせ

会員紹介

株式会社マナビス・丸善青果

特集

02 採用、育成、そして活躍
Z世代と働く【後編】04 商業部会主催セミナー ①
Google利活用およびIT活用セミナー05 工業部会主催セミナー ②
DX化による利益率20%超えの常識を覆す工場創り！06 総務委員会主催セミナー ③
無料です！使わないなんてもったいない！
浦安商工会議所WEB会員システム活用術

07 セミナー “夢を叶えよう！はじめようの一步！”「創業支援プレセミナー」のご案内

07 おしらせ クラウドファンディング活用支援事業参加について

08 浦安市からのお知らせ〈商工観光課・環境保全課〉

09 第14回 ゆ〜ゆ〜カーニバル開催案内

09 会議所スケジュール

11 会員紹介 株式会社マナビス・丸善青果

12 浦安クイズ／撫小言

浦安商工会議所会報誌“Progress”

Progress とは…

「資本主義の父」であり、現在の商工会議所の前身となる東京商法会議所の創設者でもある渋沢栄一は「もうこれで満足だという時は、すなわち衰える時である」という言葉を残しています。事業主が事業を継続、発展させていくためには、「常に進歩し、前進していくこと」が大切であるという考えから、会員事業所の皆様が浦安商工会議所と共に歩んでいけるようにという思いを込めました。

10/12(水)13(金)

浦安バル街開催

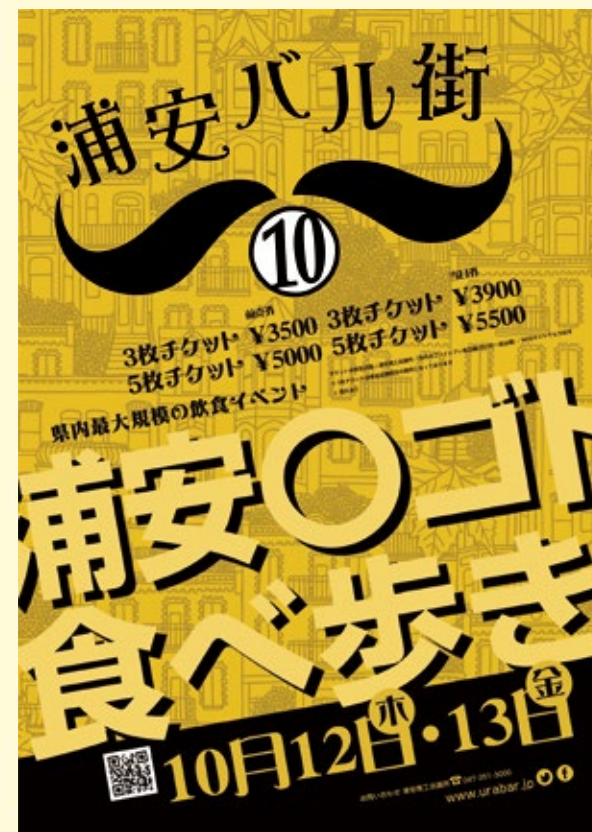
参加店舗を回って食べ歩き・飲み歩きを楽しむイベント「浦安バル街」は、今年でちょうど10回目。行ってみたかった店、行きつけの店、リゾートホテルのレストランなど、徒歩やバスを使って徹底的にハシゴしよう！浦安バル街公式クラフトビール醸造中！当日をお楽しみに！



comment

羽田実行委員長

「バル街」の開催は4年ぶりとなります。コロナ禍でも新しくオープンしたお店も多くあり、また、リニューアルしたお店、移転して継続している店舗などもあります。10回目となる今年は、過去の参加者からリクエストの多かった金曜日開催を実現しました。生活様式が変わりハシゴする機会も少なくなったと思いますが、バル街で思いっきりハシゴしてください。グループでの来店も大歓迎です。10回記念にふさわしく、浦安の飲食店を盛り上げたいと思っています。ぜひ、バル街をお楽しみください！



前売り券が断然お得！

チケット1枚で、1ドリンク+1品が楽しめる。万一使いきれなくても、「後バル」として参加店舗全店で使えるので安心(使用期限あり)。

3枚チケット

3500円(当日3900円)

【販売】浦安バル街参加店舗(アトレ新浦安店舗を除く)・市内セブンイレブン各店・商工会議所

5枚チケット

5000円(当日5500円)

【販売】浦安バル街参加店舗(アトレ新浦安の店舗を除く)、浦安商工会議所 限定販売

共通事項

※払戻不可

※チケット購入は、セブンイレブンでは現金およびnanacoのみ、参加店舗・浦安商工会議所では現金のみの取り扱い ※雨天決行

★チケット購入時にもらえる「バルブック」で、お店の特徴やマップを見ながら、行きたいところをチェック！無料で乗れるバルバスのルートや時刻表も詳しく載っているので、当日は忘れずに持ち歩こう。

Z世代と働く【後編】



筆者 人事コンサルタント 平康 慶浩 ひらやす よしひろ

セレクションアンドバリエーション(株)代表取締役社長。
早稲田大学大学院ファイナンス研究科MBA取得。アクセンチュア、アーサーアンダーセン、日本総合研究所を経て現職。グロービス経営大学院准教授、ファイズホールディングス(株)独立社外取締役、人事コンサルタント協会理事などを兼ねる。著書は『7日で作る新・人事考課』(明日香出版社)、『人事評価の運用実務』(労務行政研究所)など多数。

Z世代、入社1年目の教育

入社後3年以内の退職が3割超

前編では、Z世代の特徴、またZ世代の採用にあたっては働きやすい職場であることが必須条件だとお伝えしました。後編では、「Z世代の育成」について解説します。

ここで筆者が重要だと考えるのは、入社1年目の教育です。

厚生労働省が2020年度に行った調査^{*1}によると、大学新卒就職者の約3割が3年以内に退職しています。この割合は企業の規模が小さくなるに比例して増えており、5人未満の企業では5割強にも上ります。

昨今の若者は転職することに抵抗がありません。2022年に行われた調査^{*2}では、新卒入社直後の転職サイトへの登録件数が、ここ11年間で28倍に増加しています。出だしてうまくいかなければ、Z世代は躊躇^{ちゅうちよ}することなく去っていきます。だからこそ、1年目の教育が重要です。

ここからは、特にZ世代の入社1年目に実践すべきポイントを4つ解説し

ます。これらは会社の規模にかかわらず、かつ費用をかけずにできることばかりです。

育成①

「承認」から始めよう

「いつまでも学生気分ではだめだ!!」「社会人としての常識が足りない」新人教育をする際に、意識、無意識にかかわらず、「否定」から入ってはいませんか？

しかし、Z世代に対して「否定」は厳禁です。「否定」が効果を発揮し、相手に受けとめられるには、次の2つの前提条件があります。

- ① 否定される側が同じ組織で長期間過ごす可能性が高いこと
- ② 否定されてでも実現したい動機が否定される側にあること

前述したように、いまや転職活動は当たり前で、一生涯を一つの会社で過ごす人は少数派。

また、否定されてでも実現したい動機として、給料や出世はZ世代には有効に機能しません。育ってきた環境から未来への期待が抱きづらく、明日が今日よりも良い保証はないと考えているからです。

少し年長の先輩をメンターに据え、定期的に面談する機会を設けます。そ

こで、上司には言えない悩みなどを相談できるようにします。これにより、日頃抱えている悩みが解決するだけでなく、メンターのために頑張ろう、というモチベーションが湧いて出てくるのです。

メンター制度の設定期間は、入社3カ月から1年ほどがよいでしょう。ほかにも同様の目的でIT系のベンチャー企業がよく行っているのが、社内クラブ活動支援です。

その理由はシンプルです。社内の人間同士と仕事を離れた場面でも付き合い合いうきつけをつくることで、互いの関係性を深め、協力しやすい環境を構築することができるようになります。

昔なら、会社経費で社員同士の飲み会費を補助するなどでしたが、最近では飲食の場に限らない支援として、クラブ活動支援が行われています。

育成④

「顧客の声」で「社会的価値」を伝える

最後にぜひ実践していただきたいのが、自社が提供する商品やサービスに対するお客さまの反響を社内で共有することです。

繰り返しになりますが、Z世代の若者たちは給与や賞与などの金銭的報酬がモチベーションにつながりづらい傾

そのため①②の前提条件は成り立たず、教育のために「否定」した結果、次の日から会社に来なくなることは、いまや珍しくもなんとありません。そこでZ世代の教育に有効な方法が「承認」です。その手順として、最初に教育をし、その後に教育の結果としての行動を認め、望ましい行動を繰り返すように促すのです。例を挙げてみましょう。

入社時に、挨拶をしない新人がいたとします。「否定」の場合、その場ですぐ「挨拶は社会人の常識だ。君はそんなこともできないのか」と注意から始まり、挨拶の重要性、効果を語り、「明日からちゃんと挨拶をするように」と締めくくるとしよう。残念ながら、この方法はZ世代には刺さりません。

「承認」の場合は、叱るプロセスをあえて入れないようにします。挨拶ができていないと気づいたら、その翌日に教育の一環として、前向きな形で教育担当が、挨拶について若手を集めて指導する。その結果しっかりと挨拶ができたなら、上司は褒める。もちろん笑顔で、「おはようございます」と返すことを忘れてはいけません。

SNSで「いいね」と承認されることを楽しみながら育ってきた世代です。仕事の現場でも「いいね」と承認されることが、原動力の一つとなります。まず教えてから、「承認」です。

向があります。それよりも「人の役に立った」「や」「感謝された」、「やりがい」が満たされた」といったときに、モチベーションが上がります。

お客さまの声は、自分ひいては自分が所属する会社が、社会に対してどんな価値を提供しているか、どんなふうな社会に役立っているかの表れです。喜びの声や意見を聞くことは、Z世代にとって何より嬉しい、やりがいを感じる瞬間なのです。

それにより、Z世代の社員は会社に所属している意義を感じます。それがモチベーションとなり、さらにより働きへとつながります。

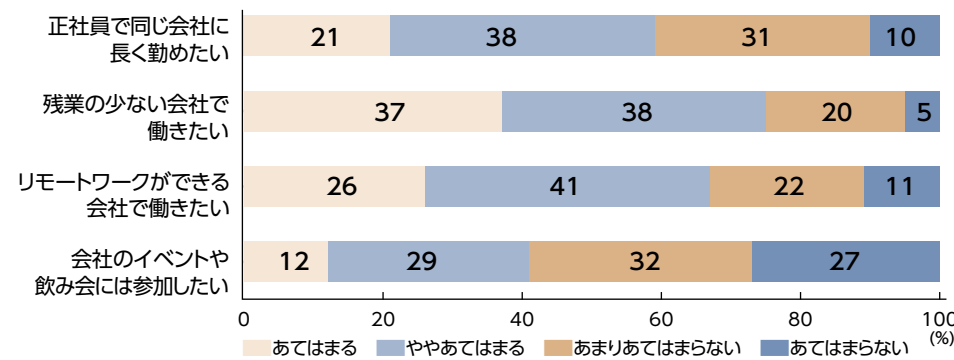
とはいえ、手あたり次第に強みや感謝の声を伝えても、手間はかかりかかって実効性を感じないかもしれません。

そんな場合には、「これまで、どんなときにやりがいを感じたか」「いつ感謝されて嬉しかったか」などを上司やメンターが聞き取るとよいでしょう。それらに合致するお客さまの声を共有していけば、きつとZ世代の心に響くようになります。

*

まずは入社前後の対応に配慮し、Z世代との関係性を深めましょう。それから、個々人に合った教育へと進めることで、Z世代の社員が会社で活躍してくれるようになるはずです。(了)

■参考 Z世代の働き方に関する意識調査 (n=600)



出所：「Z世代の意識調査」(BIGLOBE 調べ)／調査対象：全国の18～25歳の男女600人にアンケート形式で実施／調査日：2022.1.27～1.28／調査方法：インターネット調査／小数点以下四捨五入

育成②
体系的な教育を実施する

多くの中小企業が社員を育成するためにOJTを行っています。実はOJTはZ世代には適さない手法です。というのも、現状OJTを担当する上司や先輩に「否定」から入る人が多い

ため、OJTでは次のような悪循環に陥ってしまうのです。

「スキルがないからできない↓否定される↓モチベーション低下↓成長しない↓できない↓否定……」

こうならないためにも、Z世代には先に必要なスキルを体系的に学ぶ場を設け、それから活躍の場を与えるようにしましょう。そして、座学などの学びの場で覚えたことができれば「承認」するのです。そうすることで、「学んだことができる↓承認される↓モチベーション向上↓成長する↓できる」という好循環を生み出せます。

育成③

「同僚との関係性」を活かす

Z世代を育成する3つ目のポイントは、上司や部下ではない、同僚の関係性を使いこなすことです。

ここまで述べてきたように、Z世代に対して、上司からの厳しい指導は逆効果。

しかし、目の前にいる大切な人のためならしっかり頑張れる、という特徴をZ世代は持っています。ですから上司ではなく、同期や少し上の先輩などとの関係性構築を支援することが、仕事に対するモチベーションアップにつながります。そこでおすすめなのが、メンター制度です。

* 1 「新規学卒就職者の離職状況」(厚生労働省)

* 2 新卒入社直後の doda 登録動向 (パーソルキャリア株式会社／転職サービス「doda」調べ)



講師プロフィール

竹内 幸次(たけうち こうじ)

1962年生まれ。具体的で現実的な経営コンサルティングを得意とする。2,600社以上の中小企業への経営コンサルティング実績と2,300回以上の講演実績がある。構造転換が進む現在は、従来の枠組みを超えた新しい発想が必要です。情報通信インフラや顧客コミュニケーションを革新することで、企業に新しいマネジメントを提供していきます。テレビ経営コメンテーターやラジオトークなども行う。コンセプトは「経営をもっと身近に、もっと確かに」経済産業大臣登録 中小企業診断士（1995年資格取得後即独立開業）経済産業大臣許可 経営士／経済産業大臣認定 イベント業務管理士1級 日本商工会議所認定 1級販売士

無料のデジタルツールは格段に進化しており、需要も高まっています。そんな便利なツールも、情報をキャッチできているかどうか、活用できるかどうか重要です。進化する無料デジタルツールを使い倒す方法を学ぶセミナーです。

セミナーの趣旨・概要

市場調査で使えるデジタルツールから、Googleサービス、話題のテキスト生成AIまで具体的な事例、実用的な事例を紹介して分かりやすく説明します。本セミナーは、自社の強みを見極め、無料で使えるデジタルツールを駆使して不確実な時代を乗り越え、ビジネスに活用したい方を対象にしています。

セミナーのポイント

- ・中小企業の経営問題と課題設定
- ・市場調査で使えるデジタルツール

講師から
受講を希望する皆さんへ

講師の竹内氏は、テレビやラジオなどメディアにも多く登場しており、話も巧みです。その楽しいトークで、Google利活用だけでなく、あ



らゆるデジタルツールの活用術をお伝えします。情報発信・情報収集をするための具体的なサイトを見せながら、事例を挙げて講演していただきます。ぜひこの機会に皆様の積極的な参加をお待ちしております。

Google利活用およびIT活用セミナー

【日時】11月17日(金) 15:00～17:00 【会場】浦安商工会議所 3階大会議室
【受講料】会員無料、非会員1,000円(税込) 【定員】40名(先着)
【申し込み】WEBまたはFAXで 締め切り: 11月16日(木)



●お申し込み・お問い合わせ…浦安商工会議所 経営支援課 TEL.047-351-3000 FAX.047-350-6698



講師プロフィール

山本 昌作(やまもと しょうさく)

HILLTOP株式会社 相談役

立命館大学経営学部卒業。家業である山本精工入社。当時は従業員5人の自動車メーカーの孫請け町工場であった。毎年繰り返されるコストダウン要求に嫌気がさし、自らの意思で取引を打ち切る。人間は本来やるべき知的作業に特化して、機械にできることは機械にやらせる、「24時間無人稼働の生産システム」を実現させる。現在では、試作品や一点ものを中心に航空・宇宙、医療、自動車関連その他精密機器から映画小道具まで取り扱う商品は多種多様。独自のノウハウで納品のスピード化も実現している。■著書「ディズニー、NASAが認めた 遊ぶ鉄工所」(ダイヤモンド社)

セミナーの趣旨・概要

山本氏は、鉄工所の働き方を変えたいという強い思いから、30年前より自動化の開発に取り組み、工場デジタル化を推進。ITを駆使した多品種単品・無人化生産システム「HILLTOPシステム」を確立しました。本システムによる製造サービス業を目指した独自の「ロングテール型ビジネスモデル」は多くの顧客から支持を得ています。同社はここ10数年で売上、社員数、取引社数が急成長しており、特に利益率は驚異的な20%超えの国内で注目されている企業です。

いかに下請けから脱却できたのか、他に類を見ない先進的なITモノづくりの取り組み

みを学び、自社の将来像について考えましょう。

セミナーのポイント

- ・社員がワクワク楽しく仕事に夢中になる次世代オフィスの何が…?
- ・24時間無人加工を実現した「ビルトアップ・システム」とは何か…?
- ・入社半年で戦力化する独自の教育システムを大公開

など、これからの時代に必要なが経営のヒントを学びます。

講師から
受講を希望する皆さんへ

講演は気持ちがワクワクする内容で、経営者でなくても参考になるほです。

「人材の個性を引き出す」「将来的に量産のボリュームが減ってきたときの会社のあり方の1モデルとして」「マニュアル化、定量化の進め方について」などは、とても参考になります。

また、アメリカのディズニーやNASAでの単品物の需要、有名アーティストのマイクスタンドの作成など、普段の仕事では聞くことのない内容はとても面白く、為になると思いますよ。

DX化による利益率20%超えの常識を覆す工場創り！

【日時】11月22日(水) 14:00～15:30 【会場】浦安商工会議所 会議室
【受講料】会員無料、非会員1,000円(税込) 【定員】先着40名
【申し込み】WEBまたはFAXで 締め切り: 11月17日(金)



●お申し込み・お問い合わせ…浦安商工会議所 経営支援課 TEL.047-351-3000 FAX.047-350-6698

“夢を叶えよう! はじめようの一步!” 「創業支援プレセミナー」を開催します

浦安商工会議所では、浦安市内に在住・在勤・在学の方で創業に興味をお持ちの方、浦安市内で創業をお考えの方を対象に創業支援プレセミナーを開催します。創業支援プレセミナーは、日本政策金融公庫と浦安商工会議所が第1部と第2部にそれぞれ分かれて講義を行います。

第1部では、創業する前に必ず実践すべきこと、成功の秘訣や失敗しないためのチェックポイントについて、日本政策金融公庫より講師を招いて講義します。

第2部では、令和6年1月より4週にわたって開催予定の創業支援セミナーの概要や、セミナーを修了した際に受けられる特典などの説明を浦安商工会議所が行います。

また、セミナー終了後、日本政策金融公庫、浦安商工会議所がそれぞれのブースを設け、経営に関するご相談や各種支援制度についてご紹介をします。

退職後のセカンドキャリアや、現在の仕事を活かしながらの平行キャリア・副業をお考えの方、学生起業をしたい高校生や大学生など、創業に意欲・関心がある皆様のご参加をお待ちしています。

【日 時】	令和5年12月6日(水)	18:00～ 20:30	【場 所】	浦安商工会議所 3階会議室
【対 象】	浦安市内に在住・在勤・在学の方で創業に興味をお持ちの方、浦安市内で創業をお考えの方			
【定 員】	30名(申込受付順)			
【講 師】	日本政策金融公庫	【参 加 費】	無料	

詳細は、本誌の同封チラシをご覧ください。
浦安商工会議所ホームページからもご確認ください。

●お問い合わせ…浦安商工会議所 中小企業相談所 経営支援課 TEL.047-351-3000

クラファンで夢を実現! クラウドファンディング活用支援事業に参入します

浦安商工会議所は事業課題解決や新しいアイデア、地域の課題解決、創業などに取り組もうとする会員事業所を対象にインターネットを通じた資金調達手段であるクラウドファンディング仲介事業に参入します。

クラウドファンディングとは、インターネットを介して事業者が「実現したい事業」を発表し、共感・賛同してくれた支援者から幅広く資金を集めることが可能な新しい仕組みで、日本商工会議所がクラウドファンディング大手CAMPFIRE社と締結した包括委託契約に再委託契約する形で実施します。

CAMPFIRE社は、支援者が支援金額に応じたリターン(モノや商品、サービス)を受け取ることができる「購入型クラウドファンディング方式」を展開しており、一般的な融資制度とは異なり、集めた資金は必ず返済する必要がなく、モノや商品、サービスの提供に代えることができるため、リスクを抑えて資金調達を行うことが可能です。また、商工会議所が仲介することにより、プロジェクトが実現した成功時に発生する手数料が通常17%のところ、15%に軽減されるメリットがあります。

本事業については、12月にセミナーを開催する予定です。セミナーでは、実際の成功事例などもご紹介しますので、少しでもご興味ある事業所の方はぜひご参加ください。セミナーのご案内は、本誌Progressと浦安商工会議所のホームページに掲載予定です。



無料です! 使わないなんてもったいない!

浦安商工会議所WEB会員システム活用術

10/24

セミナーの趣旨・概要

全国に存在する商工会議所と商工会会員限定で利用できる「商取引支援サービス」として平成11年に開設された「ザ・ビジネスモール」。もうご利用いただいていますか。実は、まだ本登録が済んでいない会員様が多く、「使わないなんてもったいない!」そんな気持ちで企画したセミナーになります。

浦安商工会議所では、令和4年4月にホームページをリニューアルし、会員事業所の情報を知りたいという皆さまからの要望に応えるため、会員限定商取引支援サービス「ザ・ビジネスモール」を利用したWEB会員名簿を公開しました。この名簿にはすでに掲載希望の会員事業所約300件の基本情報が掲載されており、ただし、初期状態では「ザ・ビジネスモール」の機能を活用することはできません。その基本情報をもとに会員事業所自身で本登録を行っていただく必要があります。本誌「Progress」でもPRをしてまいります。

セミナーのポイント

前半では「ザ・ビジネスモール」とはどんなサイトでどんなことができるのかを説明します。主な機能としては、「会社のPR掲載」、「取引先検索」、「商談機会の提供」があります。

インターネット、アカウント、パスワード…その単語だけで「難しそう」と感じてしまう方や、自社のホームページをまだ作成されていない方でも「ザ・ビジネスモール」を利用すればすぐに簡易ホームページが開設できます。また、すでに自社ホームページを開設されている場合は、「ザ・ビジネスモール」の中にも簡易ページを作ることのできる。自社の情報を掲載していくことができます。

受講を希望する皆さんへ

さらに活用の具体例や利用者の声などから「ザ・ビジネスモール」利用に役立つヒントをたくさんお持ち帰りいただけます。

商工会議所の会員サービスを「もっとビジネスに役立てたい!」、そんな方はまずこのセミナーに参加し「ザ・ビジネスモール」を利用してみてください。全国29万の商工会議所・商工会会員にあなたのビジネスを拡げてみませんか!

浦安商工会議所WEB会員システム活用術

【日 時】	10月24日(火) 14:00～16:00	セミナー終了後、本登録のサポート相談会も実施します。
【会 場】	浦安商工会議所 3階大会議室	
【対 象】	浦安商工会議所会員事業所	
【受 講 料】	無料	【定 員】40名(申込受付順)
【講 師】	大阪商工会議所「ザ・ビジネスモール」事務局 職員	

申し込み・詳細は、本誌の同封チラシをご覧ください。右のQRコード®からもお申し込みいただけます。

●お問い合わせ…浦安商工会議所 総務課 TEL.047-351-3000



第14回

ゆ〜ゆ〜カーニバル開催案内

日 時

10月15日⑩ 10:00〜15:30

場 所

浦安鉄鋼団地内（鉄鋼通り2丁目）

内 容

ステージ出演者／はなわ（お笑いタレント）
布施辰徳（ものまねタレント）

「豪華賞品 じゃんけん大会」「阿波踊り」「ウクレレショー」
「鉄を使ったモノづくり体験」「縁日」「ミニSL」「ふあふあ」「キッチンカー」
「鉄鋼団地商店街」ほか、鉄鋼団地ならではの企画が盛りだくさん。
ご来場をお待ちしております。

●問い合わせ…浦安鉄鋼団地協同組合事務局 TEL.047-350-5311

楽しいイベント
盛りだくさん！

会議所スケジュール〈2023年10月～11月〉

日にち	時 間	行 事	場 所
10月4日(水)	10:00～15:00	事業承継相談会	浦安商工会議所 会議室
10月4日(水)	10:00～16:00	インボイス登録要否相談会	浦安商工会議所 会議室
10月5日(木) ～6日(金)		第54回 全国商工会議所女性会連合会新潟全国大会	朱鷺メッセ(新潟)
10月12日(木)	15:30～17:00	会頭・副会頭会議	浦安商工会議所 会議室
10月12日(木) ～13日(金)		浦安バル街	浦安市内 飲食店
10月17日(火)	15:00～17:00	Chat GPTセミナー	浦安商工会議所 会議室
10月20日(金)	10:00～15:00	中小企業診断士個別相談会	浦安商工会議所 相談コーナー
10月22日(日)	9:00～12:00	第229回珠算能力検定試験・第139回段位認定試験	浦安商工会議所 会議室
10月24日(火)	14:00～15:00	無料です!使わないなんてもったいない! 浦安商工会議所WEB会員システム活用術	浦安商工会議所 会議室
11月1日(水)	10:00～15:00	事業承継相談会	浦安商工会議所 会議室
11月9日(木)	15:30～17:00	会頭・副会頭会議	浦安商工会議所 会議室
11月14日(火)	10:00～16:00	インボイス登録要否相談会	浦安商工会議所 会議室
11月16日(木)	16:00～17:00	第4回常議員会	浦安商工会議所 会議室
11月17日(金)	15:00～17:00	Google利活用セミナー	浦安商工会議所 会議室
11月19日(日)	9:00～16:00	第165回日商簿記検定試験	浦安商工会議所 会議室
11月22日(水)	14:00～15:30	DX化による利益率20%越えの常識を覆す工場創り!	浦安商工会議所 会議室
11月24日(金)	8:30～12:00	会員事業所向け集団健診	浦安商工会議所 会議室

※予定は変更となる場合がございます

浦安市からお知らせ

高齢者・障がい者雇用促進奨励金
【※令和5年度より条件が改正】

雇用の促進を図るため、市内に居住する高齢者(65歳以上)や障がい者をハローワークの紹介により雇用した事業主、または、労働協約、就業規則などにより退職年齢を65歳以上に定めている市内の事業所で、当該事業所を定年退職した方(市内に居住)を再雇用した事業主に対して、奨励金を交付します。

※「高齢者」及び「退職年齢」について、令和5年3月までに雇用された方は、改正前の「60歳以上」を適用し交付できる場合があります。

HPIはこちら

商工業振興共同事業補助金

産業の振興を図るため、市内の商工業団体が共同で実施した販売促進に関する事業に対して補助を行います。令和5年度中に事業の実施を予定し、補助金の交付を希望する場合は、令和5年11月30日(木)までに申請書、事業計画書、収支予算書を直接商工観光課へご提出ください。

HPIはこちら

がん患者就業支援奨励金

安心して就労することができる職場環境の実現を目指し、市内に居住し、がんにかかっている方をハローワークの紹介により雇用した事業主に対して奨励金(1人につき50万円)を交付します。

HPIはこちら

ふるさと納税返礼品取扱事業者の募集

市の地場産業の振興と観光推進を図るとともに、魅力発信や事業者への支援を目的に「ふるさと納税推進事業」を行っており、市の返礼品として商品やサービスをご提供いただける事業者を募集します。返礼品の代金や送料は市が負担し、出品にかかる手数料も無料です。返礼品画像や事業者名が「ふるさとチョイス」、「ふるなび」、「楽天ふるさと納税」などのふるさと納税ポータルサイトに掲載されることで、販路の拡大、全国に向けたPRの機会となります。

※返礼品として取り扱う際は、国の基準等の条件があります。

HPIはこちら

中小企業退職金共済制度

中小企業退職金共済制度は、中小企業の事業主が従業員の退職金を計画的に準備できるよう、積み立てを行う制度です。掛金の一部を国と市が助成します。掛金は全額非課税で、手数料もかかりません。

HPIはこちら

●お申し込み・お問い合わせ

浦安市商工観光課
TEL：047-712-6297 FAX：047-351-8600
メール：shoukoukankou@city.urayasu.lg.jp

浦安市エコカンパニー制度に登録しませんか

■浦安エコカンパニーとは？

浦安市が令和2年に表明した「ゼロカーボンシティ」の実現に向けた取り組みの一つとして、市内事業者の皆さまが主体的に環境行動に取り組んでいただくための制度です。どの業種の事業者でも取り組みやすい簡易な内容であり、一定期間取り組んでいただいた事業者に対して、市より認定証を交付します。

■メリット

・環境配慮型企業として、市民や顧客、取引先へのPRになります。

・浦安市中小企業資金融資制度「社会貢献推進資金」の融資対象になります。

申込方法

最初の1年目は浦安エコカンパニーとして宣言していただきます。「浦安エコカンパニー宣言書(市ホームページからダウンロード可)」を環境保全課にメールまたはFAXで提出してください。

問い合わせ

浦安市 環境保全課 TEL：047-352-6481 FAX：047-381-7221 メール：kankyouhozen@city.urayasu.lg.jp

9 | 浦安商工会議所だより Progress

浦安商工会議所だより Progress | 8

浦安商工会議所会員紹介

浦安商工会議所の会員の皆さんに、自身の事業についてPRしていただくコーナー。
会員によるリレー形式でお届けします。会員同士の情報交換にも役立ててくださいね。

株式会社マナビス

浦安市千鳥15-9 TEL.047-380-5800

事業について教えてください

浦安市内に工場を有し、自社ブランドとODM(他社ブランド製品の設計・開発)・OEM(他社ブランド製品の製造)の2本柱で、化粧品の製造・販売をしています。自社ブランドのマナビス化粧品は、「マナビス薬用スキンウォッシュ(洗顔)」と、「マナビス薬用スキンマスク(洗い流すパック)」。

スキンケアにおいては何よりも洗顔が大切です。お風呂でほんの2〜3分、自分をいたわる時間をもって、多くの方に健やかな素肌を手にしていただきたいと願っております。現在、マナビス化粧品の代理店業をしてくださる方を、広く募集中です。

わたしの商工会議所活用術

浦安は特に元町を中心に、幼い頃から親しい仲間が経営者になって、地元を引っ張っている町ですね。私もそんな横のつながりがほしいと思い、約18年前に商工会議所に入り



ました。今では、市内イベント等への参加、プリオベッカ浦安のスポンサー、ライオンズクラブなど、おかげさまで市内での輪がどんどんと広がり、飲みに行ったり、ゴルフへ行ったりという経営者仲間も増えました。仕事に直結しなくとも、飲み仲間、遊び仲間をつくるという目的で入会するのもありかもしれません。案外、こうした交流や雑談が、ビジネスに発展していくこともあると思います。すでにある信頼関係の中からのほうが、紹介したり・されたりといった新しい仕事上のお付き合いは生まれやすいのではないかと思います。

もしかしたら、すでにある輪の中に入りづらい…という方がいらっしゃるかもしれません。でも、熊川会頭などを筆頭に、気さくに話してくださる方が多いですし、生粋の地元っ子である内田悦嗣市長とも同じ目線で話せる機会があるのは、商工会議所ならではの醍醐味です。

せっかく浦安で商売をやっているのですから、もっと商工会議所を頼っていいし、地元で連携を模索してもいい。地域の企業同士でつながって、一緒に浦安を活性化させていきましょう。



お話を聞いたのは…
代表取締役社長
兼子慎一さん

丸善青果

浦安市堀江3-25-9 TEL.047-350-7809

事業について教えてください

飲食店への青果の卸のほか、店舗で小売りもやっています。この商売を始めたのは平成元年。最初は店舗を持たずに、トラックで街をまわって販売していました。4、5年経ったころ、飲食店で働いていた後輩の紹介で青果を卸すように。たくさんのご縁で得意さまが増え、チェーンの飲食店とも取引するなど事業が拡大し、卸に専念するためトラック販売はやめました。それから数年、浦安魚市場への出店のお話をいただき小売りをスタート。2019年の閉場まで出店した後、

現在の堀江に移転しました。直接お客さんとやりとりできる小売りは楽しいですね。おかげさまで多くの飲食店とも取引があり、人とのつながりもあって、市内で飲食店を

出店する方がまずはうちに相談に来てくれるのもありがたいですね。

わたしの商工会議所活用術

消防団の先輩に誘われたのがきっかけで、商工会議所に入会しました。そこから人脈が広がって、さらに取引先が増えていきました。特に青年部での活動は楽しかったですね。異業種の経営者との付き合いが広がりました。イベント開催時にはお互いに協力し合い、さらに横のつながりが強くなり…。そんな中で業界の裏話などを聞いたりできて面白かったです。人との縁がつながるのが一番のメリットではないでしょうか。

また、商工会議所で経営指導を受けるとマル経融資(小規模事業者経営改善資金融資制度)など、有利な制度を利用できます。遠くまで行かなくても近くの浦安商工会議所で手続きができるのもメリットです。

他にも、さまざまなセミナーも開催していて、インボイス制度のセミナーなど自分の知りたい情報を得ることができます。浦安で初めて商売を始める人、特に若い人には創業支援セミナーの受講をおすすめします。同じ志を持つ人が集まるので、創業後もお互いに相談したり、力になってくれる心強い仲間に出会えると思いますよ。

お話を聞いたのは…
代表宇田川広史さん



Next

今回は、株式会社スウィートマミーさんと、浦安スポーツネットワーク株式会社(バルドラール浦安)さんにご登場いただく予定です。

浦安駅前立体駐車場



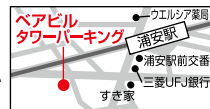
最大料金 1100円
(駐車後24時間まで)

通常 100円/30分
深夜24時~翌朝9時 100円/90分

広いので大型車も安心のパーキング
《100台収容可能》

浦安市猫実 5-17-20 ☎047-381-6111
https://bear-bldg.com

ベアビルタワーパーキング



Dramatic Communication

アパマンショップ

NETWORK

浦安店

浦安市北栄1-16-13
☎ 047-353-4650
✉ urayasu@apamanshop-fc.com



株式会社 菊家商事
浦安市北栄1-17-16
☎047-351-1225
✉info@kikuya-jp.com



唯一無二の旅を

Takumi World

国内・海外を問わず
業務出張、社員旅行もお任せください

株式会社匠ワールド

本社 浦安市千鳥15-8 マナビス化粧品内
TEL 047-382-2930 FAX 047-382-2931

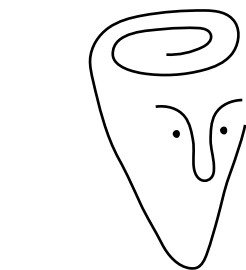


銘店銘菓しまむら

文明堂・中村屋・モロゾフ等の
菓子贈答品

千葉の名産品と浦安名産品

浦安市入船1-4-1 イオン新浦安1階
TEL 047-381-2162



ヤマグチクレピー

スケボーの会社です。

instant

浦安で創業28年!
スケートボードの事ならお任せください!

- ・スケートボードの制作・販売
- ・スケートボードイベントの開催
- ・スケートボードスクールの開催
- ・スケートボード場の建設コンサルティング

有限会社インスタント

浦安市北栄 1-15-5、3F
047-381-0968
URL : instant.co.jp

メールお問い合わせ : instant@able.ocn.ne.jp

下長海苔店

のり

喜ばれる贈り物には

本店 TEL 354-4129
浦安市東野 1-3-5

賃貸マンション・アパート
管理戸数約6,000戸
空室対策

不動産売買
土地の有効活用
相続対策

浦安で創業 52 年
不動産の **もとゆき**
地域密着 浦安市内3店舗

◆お問合せ先
本店（賃貸・管理）TEL.047-351-1511
新浦安支店（売買・有効活用）TEL.047-702-8660

https://www.motoyuki.jp
info@motoyuki.jp

お部屋 賃貸専門店 アパマンフラサ 浦安駅前店 TEL.047-352-4151	事業用 賃貸専門店 テナントフラサ 東京ベイエリア TEL.047-306-3151
有料駐車場 賃貸専門店 ぱきんぐぷらさ 浦安駅前店 TEL.047-381-8181	不動産 売買・活用のご相談窓口 丸正商事株式会社 代表取締役 内田千尋 TEL.047-355-7161

http://www.marusho-amp.com

ウラデン

電気工事を通して
地域に貢献してまいります。

私たち株式会社ウラデンは、
電気工事に関するお困りごとを
プロならではの対応力と
スピードで解決いたします。

株式会社 **ウラデン** TEL.047-355-2901
千葉県浦安市猫実3-18-24 FAX.047-355-5500

銀行も納得！資金余力のある今だからこそ！
経営計画

まずは
作って
みませんか？

資金調達はしたけど返せるのかな？
自社の状況を銀行に説明できるかな？
資金が底をつくのではないかと心配…

少しでも気になったら **047-316-1521**
まずは相談を！
t-ujihara@ujiharakaikai.com
FAX 047-355-6053

WEB 桜頼 税理士法人 桜頼パートナーズ会計 氏原事務所
〒279-0001 千葉県浦安市当代島1-11-12 https://www.ujiharakaikai.com/

行政書士
バーディコンサルティング
事務所

外国人雇用
会社設立
相続地
相続無料

行政書士があなたのお悩みに丁寧にお応えします

1.ロシア語・英語対応可
2.ワンストップサービス
3.オンライン対応

浦安市東野3-27-6
代表行政書士 上野利花
TEL.090-9290-2634
E-mail:gyoseibirdie@gmail.com
https://birdie.115.com

資格 特定行政書士・申請取次行政書士・法曹補士(専門職)

KAGATA
TAX ACCOUNTING

加賀田税務会計事務所

浦安市猫実 1-19-36
浦安商工会議所会館 1 階 4 号
TEL 047-304-5057
https://kagatax.jp/

GINKAI
銀海社労士事務所

代表 松本 奉幸

〒103-0023 東京都中央区日本橋本町4-2-1
TEL.03-6281-8886

Who are
gonna **call?**

URAYASU
DISASTER PREVENTION

株式会社浦安防災
〒279-0041 千葉県浦安市堀江 1-5-3
TEL.047-351-6526
www.urayasu-bousai.co.jp

各種補助金
助成金申請支援

各種経営計画作成支援
賃金制度・評価制度導入支援

なの花経営研究所
所長 中小企業診断士・社会保険労務士
伊能 賢一

〒264-0032
千葉市若葉区みつわ台 2-44-7
電話 / FAX 043-285-1163
携帯 080-3002-2907
mail simajiro7315@yahoo.co.jp

お店の販促・求人なら
浦安新聞
にお任せください！

おかげさまで
創刊46年

株式会社 **明光企画**
千葉県市川市相之川 3-2-13
TEL.047-396-2211

浦安クイズ
第 11 回

Q.「読書の秋」ということで、浦安を舞台にした小説「青べか物語」よりクイズです。「青べか物語」は、小説家・山本周五郎が昭和初期の浦安を舞台に描いた小説ですが、この中で「浦安」は、「浦安をちょっともじった名前」で紹介されています。さてどんな名前でしょうか？

① 安浦
② 裏安
③ 浦粕
④ 蔵安

正解は…
③ 浦粕 でした！

その他にも「行徳」は「徳行（とくぎょう）」、「篠崎」が「篠咲（しのざき）」などと紹介されており、ちょっとした地名が変わっていて面白いですね。船宿やフラワー通りなど、浦安市民なら「おっ！ あそこだね！」とピンと来る場所もたくさん出ていますので、是非読んでみてはいかがでしょうか。



写真で巡る浦安

豊受神社の「大銀杏」

11月の浦安の街は、銀杏(イチョウ)並木が見ごろを迎えます。昭和48年の千葉県国体開催を記念して浦安市でも「市の木」が制定されることとなり、昭和45年11月30日に制定されました。

浦安市の銀杏と言ってもまず思い浮かぶのは、豊受神社の「大銀杏」。樹齢400年近く、威風堂々とした樹姿は見事なもので、浦安唯一の市指定天然記念物になっています。

ちなみに、種子であるギンナンは、美味しいのですが悪臭がひどく、市内の街路樹には実のならない雄木が植えられているそう(浦安市街路樹マップより)ですが、豊受神社にある大銀杏は雌木で、ギンナン拾いが楽しめます。



豊受神社境内 浦安猫実 3-13-1

会報にチラシを同封しませんか？

浦安商工会議所の会員様へ効率的に企業PRできます

■料金(A4サイズ)
会員：22,000円(税込) 非会員：55,000円(税込)

■申込締切：12月号
2023年11月10日(金)
※会員様には、12月上旬にお届け予定となります

■準備枚数：2,500 枚
※封入印刷物の内容により、同封をお断りする場合もございます。

☎ 浦安商工会議所総務課 TEL.047-351-3000

撫小言

浦安商工会議所の星野です。先日、大阪商工会議所に視察に行ってきました。今月号に記載した「ザ・ビジネスモール」の現地ヒアリングです。今回は実際に「ザ・ビジネスモール」を活用されている大阪商工会議所の会員企業の社長からお話を伺うことができました。これがとても貴重な時間となりました。私たちは会員事業所の方に様々なサービスや情報をご案内しておりますが、発信が一方的であると発信したことに満足して、それがちゃんと届いたのかどうか、役に立ったのかどうかかわからないままになりがちです。今回お会いした社長は「毎年会費を払っているだけでメリットがないと思っていたけど、ザ・ビジネスモールを使い始めてガラッと概念が変わりました」と教えてくださいました。会員事業所の声の聞こえと、その後の業務にも活かれますし、とてもありがたいです。これからも会員事業所の方の声に耳を傾けながら業務に取り組みたいと思います。

ビジネスマスター・**プラス** 事業活動総合保険

取引先の倒産による

『連鎖倒産』の リスクに備えませんか？

売掛金が回収できず
資金繰りが苦しい…
連鎖倒産 “”
してしまう…

当面の資金繰りのために
融資をうけたいが、
返済めどが立たない…

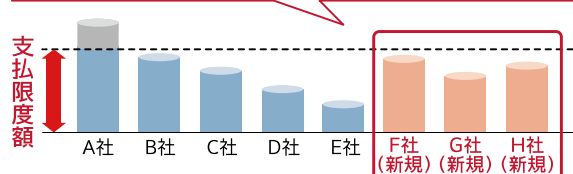
連鎖倒産を防止する
セーフティネット

取引先が倒産した際の**資金繰りの心配や
連鎖倒産のリスクを防止し、貴社と従業員を守ります！**

倒産防止特約（取引先倒産・入金遅延補償特約）の特長

- 1 充実補償！**
国内全ての取引先^(※1)を**包括的に補償**します。
保険期間中に増えた新たな取引先も自動で補償されます。
- 2 シンプルな補償条件！**
自己負担額と縮めてん補がなく、
損害額を支払限度額まで**100%補償**します。^(※2)
- 3 返済不要！**
受け取った保険金は**返済する必要がありません**。^(※3)

新規の取引先も**与信審査なしで自動的にカバー**



【支払限度額】 下表3パターンから選択いただけます。

1債務者あたり	100万円	200万円	300万円
限度額 (保険期間中)	1,000万円	2,000万円	3,000万円

お手続き簡単！



売上高と



業種

のみの**ご申告**だけ！

(※1)グループ企業、国、自治体または個人(個人事業主は除く)などのお取引は対象外です。(※2)保険金のご請求は、保険期間中に10回まで行うことができます。
(※3)保険金を受け取った後に取引先から回収した代金は、保険会社へ返金する必要があります。(※4)業種により延床面積のご申告も必要です。
■このチラシは概要を説明したものです。詳しい内容につきましては損保ジャパンまでお問い合わせください。

【引受保険会社】

浦安商工会議所

住所：千葉県浦安市猫実1-19-36
TEL:047-351-3000(平日午前9時から午後5時まで)

損害保険ジャパン株式会社 千葉西支店 松戸支社

住所：千葉県松戸市本町7-10 ちばぎんビル6F
TEL:047-367-8203(平日午前9時から午後5時まで)

(SJ23-00361 2023.04.11)